

Argumentation und verbale Überzeugungskraft - Rhetoriktraining



Überzeugen statt überreden!

Der Mensch gewinnt oder verliert durch seine Fähigkeit, andere zu begeistern und zu überzeugen. In diesem Seminar trainieren Sie Ihre persönliche Überzeugungskraft. Mit Techniken und Präsenz steuern Sie Ihre Wirkung auf die Zuhörer und lernen so, das Publikum für sich zu gewinnen. Nutzen Sie effektivste Strategien, um Ihre Beiträge dramaturgisch geschickt und zielgruppengerecht zu gestalten.

Aus dem Inhalt:

- Beeindrucken durch den ersten Auftritt
- Exzellenter Einsatz der Kommunikationsinstrumente
- Aufmerksamkeit wecken und erhalten
- Wirkung erzielen durch Sprache und Körper
- Bühnenpräsenz durch Charisma
- Kontrolle emotionaler Zustände
- Spitzenzustand in Sekunden
- Dialektik und Schlagfertigkeit bei Angriffen
- Durch Metaphern führen
- Smalltalk und die Kunst der tiefen Gespräche

„Macht hat, wer reden kann.“

Robert A. T. Sallisbury

