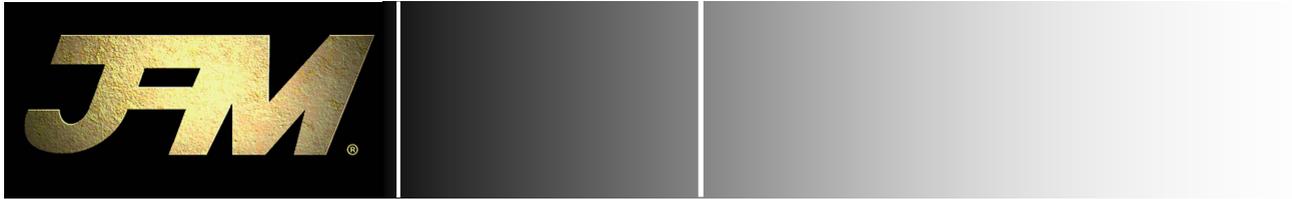


Informationsgewinn durch Fragetechniken - Gesprächsführungstraining



Bestimmen Sie die Richtung Ihrer Gespräche!

Mitarbeiter sind heute hochqualifiziert, dies bedeutet, die Gesprächsführung muß prozeßorientiert und offen sein. Miteinander reden bedeutet gleichwohl auch die Möglichkeit der Führung. Soll diese Chance angemessen und bewußt genutzt werden, müssen die heutigen Gesprächsanforderungen und -techniken auch mental selbstverständlich sein.

Das Training ist eine Stufe auf dem Weg, um effektiver und kultivierter miteinander Gespräche zu führen und um Führungsaufgaben kommunikativ gerecht zu werden.

Aus dem Inhalt:	Ziele und Zielerreichung
	Fragetechnik
	Umgebung und Körpersprache
	Vorbereitung
	Tips
	Sender-Empfänger-Modell
	Tendenz zum Dialog

„Fragensteller sind Weichensteller.“

Hans Leopold Davi

